Contenido

[Visión del negocio 1](#_Toc386158815)

[1.1 Introducción 1](#_Toc386158816)

[1.2 Propósito 1](#_Toc386158817)

[1.3 Alcance 2](#_Toc386158818)

[1.4 Definiciones Acrónimas y abreviaturas 2](#_Toc386158819)

[1.5 Referencias 2](#_Toc386158820)

[2. Posicionamiento 2](#_Toc386158821)

[2.1 Oportunidad De Trabajo 2](#_Toc386158822)

[2.2 Formulación Del Problema 2](#_Toc386158823)

[3. Descripción de stakeholder y clientes 3](#_Toc386158824)

[3.1 Resumen de stakeholder 3](#_Toc386158825)

[3.2 Resumen de clientes 3](#_Toc386158826)

[3.3 Necesidades claves de los stakeholder y clientes 4](#_Toc386158827)

[4. Objetivos del Modelo de Negocio 4](#_Toc386158828)

[4.1 Diagrama de Caso del Uso del Negocio 4](#_Toc386158829)

# Visión del negocio

## Introducción

## Propósito

En este documento se describirá con detalle a lo que la institución se dedica en este caso será educativo el campo en donde acciona, se observaran los objetivos que el negocio quiero lograr con este sistema.

## Alcance

Plasmaremos cada proceso, cada momento donde se cubre cada paso por los que nuestro proyecto pasara o será expuesto desde su iniciación hasta su conclusión, y de igual manera se dará una constancia de la manera que cada uno de nuestro personal se vio involucrado y de la manera que respondió.

## Definiciones Acrónimas y abreviaturas

Se ha adjuntado un Glosario el cual abarca este contenido.

## Referencias

# Posicionamiento

## Oportunidad De Trabajo

Dentro de la oportunidad de trabajo el sistema desarrollado (Académico) intenta mejorar y agilizar cada proceso y cada solicitud que se requiera, tanto el personal como el estudiante.

## Formulación Del Problema

El sistema académico se llevara a cabo por año, de la misma manera todo manejado en una base de datos para cualquier solicitud de informe que se requiera.

Por lo tanto lo podemos dividir de la siguiente manera:

* Identificación
* Gestión
* Ejecución
* Supervisión
* Conclusión
* Otros

Mencionando cada punto.

* Identificación: Este paso nos ayuda a analizar cada proyecto o cada solicitud para llegar a un acuerdo de requerimiento o de identificación de problemas o bien solución. (elección de módulos)
* Gestión: En este paso se inicia el trámite para la solicitud de autorización para formular o ejecutar el proyecto presentado.
* Ejecución: La autorización está dada, por lo tanto en este paso el proyecto empieza su proceso de elaboración.
* Supervisión: Se realiza un monitoreo o un informe de como dicho proyecto, contando con personal especializado para dicho trabajo ya que ellos serán los encargados de dar dicho informe con cada uno de los detalles de los procesos y el personal involucrado en la realización de ellos.
* Conclusión: Es en donde el personal especializado para el monitoreo da el informe de la terminación del proyecto así como presentar toda la papelería necesaria para concluir de la manera más adecuada.

|  |  |
| --- | --- |
| El problema |  |
| Afecta |  |
| Impacto |  |
| Éxito Esperado |  |

# Descripción de stakeholder y clientes

## Resumen de stakeholder

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nombre | Descripción | Responsabilidad |
|  |  |  |

## 3.2 Resumen de clientes

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Nombre | Descripción | Responsabilidades | Stakeholder |
| Colegio Rayitos de Esperanza | Centro educativo de pre-primaria y 1ro y 2do primaria, con atención de niños de 4 a 7 años. | Es una entidad de ayuda a la comunidad ya que la colegiatura es de bajo costo y se les provee desayuno y almuerzo a los estudiantes y personal administrativo. |  |

## 3.3 Necesidades claves de los stakeholder y clientes

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Necesidad | Prioridad | Concierne a | Solución actual | Soluciones Propuestas |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

# Objetivos del Modelo de Negocio

## 4.1 Diagrama de Caso del Uso del Negocio